

筑波クリエイティブ・ キャンプ・ベーシック

つくばの起業が未来を変える！

皆さんが広く知っているビジネスも始まりはひらめきからスタートしています。そのひらめきを実行したいというモチベーションが起業マインドそのものです。この講座では、第一線の経営者による講演、ひらめき（ビジネス着想）からビジネスモデル構築までをチーム編成して実際に体験するワークショップを実施します。



開設学期：春AB
単位：1単位
曜時限：水4,集中
教室：産学リエゾン共同研究センター（ILC棟）101-103

*** 講演（第2回）のみ共同利用棟A101**

ILC棟地図：<http://www.tsukuba.ac.jp/access/gmap/gmap.php?i=088010>



標準履修年次：学群1～4年次
科目番号：学群8321101
世話人：五十嵐浩也 教授
（芸術系・教授/DACセンター長）
担当：尾内敏彦 教授
（国際産学連携本部・教授）
尾崎典明 准教授
（国際産学連携本部准教授）

授業スケジュール 詳細は変更される可能性があります。

コマ	日程	内容	担当教員	要件※1
1	4月17日(水) 4限	ガイダンス(授業の進め方)、講演	五十嵐浩也 尾内敏彦	経営・財務・ 人材育成・ 販路開拓
2	4月24日(水) 4限	講演 *共同利用棟A101 UUUM(株) 鎌田和樹 代表取締役社長	五十嵐浩也 尾内敏彦	経営・財務・ 人材育成・ 販路開拓
3	5月8日(水) 4限	アイデア発表とチームビルド	尾内敏彦 尾崎典明	経営・財務・ 人材育成・ 販路開拓
4	5月15日(水) 4限	ビジネスモデルキャンパス講義1と 演習	尾内敏彦 尾崎典明	経営・財務・ 人材育成・ 販路開拓
5 6	5月29日(水) 4, 5限	発表会とフィードバック、ビジネス モデルキャンパス講義2	尾内敏彦 尾崎典明	経営・財務・ 人材育成・ 販路開拓
7 8	6月12日(水) 4, 5限	発表会とフィードバック	尾内敏彦 尾崎典明	経営・財務・ 人材育成・ 販路開拓
9 10	6月26日(水) 4, 5限	最終発表会	五十嵐浩也 尾内敏彦 尾崎典明	経営・財務・ 人材育成・ 販路開拓

登壇者プロフィール

鎌田和樹

UUUM(株)代表取締役社長。2003年、19歳で大手通信会社入社。店舗開発・運営、アライアンスなど多岐にわたる分野で実績をあげ、2011年よりイー・モバイル一次代理店の責任者を務める。その後、孫泰蔵氏の薫陶を受け起業を決意。ほどなくして、HIKAKINとの大きな出会いを得て、2013年、29歳で独立。

尾内敏彦

国際産学連携本部・教授、博士(工学)、技術士(電気電子部門)。キヤノン(株)で新規事業の研究開発リーダー・知財戦略マネジメント、理化学研究所で融合的連携研究プログラムのチームリーダーなどを経験。2013年弁理士試験合格。2018年4月アントレプレナー教員として筑波大学に着任。

尾崎典明

国際産学連携本部准教授、S-factory代表、(一社)TXアントレプレナーパートナーズ会員代表世話人・理事。100社を超える中小企業・ベンチャー等に対し事業開発支援の経験、官公庁スタートアップ支援事業における各種アドバイザーの経験がある。

その他

●つくば市創業支援事業について

本講義を6割以上受講し、4要件を満たした方※には、「創業支援事業計画」に基づく特定支援事業の支援を受けた創業者としてつくば市が証明書を発行します。これによりつくば市で創業する方は、法人設立時の登録免許税の軽減や、融資を受ける際に創業関連保証枠の拡充等の優遇措置を受けることが出来ます。なお、証明書の発行には申請が必要です。

※ 「経営」「財務」「人材育成」「販路開拓」の4つに対応する講義を受けた方

●Global Tech EDGE NEXTについて

本講義はGlobal Tech EDGE NEXTプログラムの一環として実施しています。Global Tech EDGE NEXTプログラムとは、アイデアや研究成果を基にした起業・新事業創出に挑戦する学生および若手研究者が、ビジネスモデルの構築を実践的に学ぶプログラムです。詳しくはHPをご覧ください。(<https://www.sanrenhonbu.tsukuba.ac.jp/edgenext/>)

お問い合わせ

産学連携部 産学連携企画課
TEL. 029-859-1487 E-MAIL. ikusei@ilc.tsukuba.ac.jp