

筑波クリエイティブ・ キャンプ・ベーシック —アントレプレナー入門講座—



皆さんが広く知っているビジネスも、始まりはひらめきからスタートしています。そのひらめきを実行したいというモチベーションが、起業マインドそのものです。

この講座では、第一線の経営者による講演、ひらめき(ビジネス着想)からビジネスモデル構築までを、チーム編成して実際に体験するワークショップを実施します。

- ・ 開設学期：春AB
- ・ 曜時限：水、集中
- ・ 単 位：1単位
- ・ 教 室：産学リエゾン共同研究 (ILC) 棟101～103室 + オンライン併用型
- ・ 使用ツール：Teams、Zoom、Slackなどを予定
- ・ 標準履修年次：学群1～4年次
- ・ 科目等履修生：申請可
- ・ 科目番号：8321101
- ・ 担当教員：野村 豪 筑波大学助教

尾崎典明 筑波大学客員教授

五十嵐浩也 筑波大学特命教授

授業スケジュール

| コマ | 日程 | 内容（変更の可能性あり） | 要件※ |
|---------|--------------|---|---------------------|
| 1 | 4月17日（水）4限 | ガイダンス、授業内容解説 | 経営・財務・ 人材育成・販路開拓 |
| 2 | 4月24日（水）4限 | 若手起業家による講演 株式会社FullDepth 取締役・共同創業者 伊藤 昌平氏 | 経営・財務・ 人材育成・販路開拓 |
| 3 | 5月8日（水）4限 | アイデア発表とチームビルド | 経営・財務・ 人材育成・販路開拓 |
| 4 | 5月15日（水）4限 | ビジネスモデルキャンパス講義1と演習 | 経営・財務・ 人材育成・販路開拓 |
| 5 6 | 5月22日（水）4・5限 | 発表会とフィードバック、 ビジネスモデルキャンパス講義2 | 経営・財務・ 人材育成・販路開拓 |
| 7 8 | 6月 5日（水）4・5限 | 発表会とフィードバック | 経営・財務・ 人材育成・販路開拓 |
| 9 10 | 6月19日（水）4・5限 | 最終発表会 | 経営・財務・ 人材育成・販路開拓 |

4/24 講演者 プロフィール

伊藤 昌平氏

1987年生まれ。筑波大学第三学群工学システム卒。
2014年に空間知能化研究所を設立、代表取締役に就任。
2018年には同社社名を「FullDepth（フルデプス）」に変更。日本初の水中ドローン専門メーカーとして事業を開始した。2018年には世界ではじめて、水中ドローンで深海1000m域への到達を達成。最終的な目標は「海の謎を全て解き明かすこと」。

※講演は履修生以外の学生および教職員の方の聴講も可能です。詳しくは以下ページをご覧ください。

https://www.sanrenhonbu.tsukuba.ac.jp/2024tccb_fulldepth/

教員紹介

野村 豪

筑波大学助教。
株式会社SUBARUで衝突事故時の乗員保護性能の量産開発を経験。2018年からは筑波大学の技術移転マネージャーとして民間共同研究のマッチングや知的財産の創出・移転に従事。2023年4月よりアントレプレナー教員として着任。

尾崎 典明

S-factory代表、
（一社）TXアントレプレナーパーナース副理事/サポート会員代表世話人、筑波大学客員教授。100社を超える中小企業・ベンチャー等に対する事業開発支援の経験、官公庁スタートアップ支援事業における各種アドバイザーの経験がある。

その他

※つくば市創業支援事業について

本講義の単位を取得し、4要件（※1）を満たした方には、「創業支援事業計画」に基づく特定支援事業の支援を受けた創業者としてつくば市が証明書を発行します。これによりつくば市で創業する方は、法人設立時の登録免許税の軽減や、融資を受ける際に創業関連保証枠の拡充等の優遇措置を受けることが出来ます。なお、証明書の発行には申請が必要です。

※1…経営・財務・人材育成・販路開拓

問い合わせ先

筑波大学産学連携企画課

TEL：029-859-1649

E-mail：ikusei-sanren@un.tsukuba.ac.jp